P, fe 🛛 🛶 & Ca; ee, De e 👝 💷 🛶 Se, ce

the interview

$P_{i} e_{a_{i}} a_{a_{i}} a_{a_{i}} c_{a_{i}} c_{a_{i}$

Interview Preparation: The Key to Success

G a_{13} a_{14} a_{16} e e a_{16} a_{16}

Step 1

Re e_{i} e_{i} e

Step 2

Step 3

K _ _ _ efa__d • _ _ ca___te, _ • ec µma___, A _ _ ; ef: W•a, ca___d d f ; • c µma___? (W•a, a;e _ m _; e___, • ?) W•a, c d e, ___, • e a f cce ? (W•a, a;e _ m ea___e e ?)

The Telephone Interview

A set $\bullet = e$ a e cate b b e e a e d c e a b b e a e a e d c e a b b e a e a e c a b b e a e a e c a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e c e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e e a e e e a e e a e e a e e e a e e e a e e a e e e a e e a e e e a e e a e e e a e e e a e e a e e e a e e e a e e e a e e a e e a e e e a e e e a e e e a e e e a e e e a e e e a e e a e e e a e e e a e e e a e e a e e a e e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e e a e e a e e a e e a e e a e e a e e e e a e e e e

c µma_qe , _ m _ m e, • e, ec, , e, ′ , _ m a_qd a e _ q, a e e, e_qe . T• e, , e , e _ m q, e ca_d da, e • a, e _ q, a ed a_qd , ; ed ce, • e _ q _ me; fface-, -face _ qe; e .

Y ; a ⊸_najee, e , e , be ⊸_{na}edf;a⊸_{na}e;e; ⊸_n Y ; a ⊸_najee, e , e , be ⊸_{na}edf;a⊸_{na}⊸aie; ⊸_n ⊸_{na}e;e .S ,∎, f;jee, • ⊸e , e :

2. Wea₍₀₎ \downarrow fe $a_{3,3}$ \downarrow e f $_{3,5}$ • e be m_{i} e f c ed.

- 3. $P_i ac_s ce_{a_1} \bullet_{i_s}, c_{a_1} \bullet e_{a_1} \bullet_{i_s}, c_{a_1} \bullet e_{a_2} \bullet_{i_s} \bullet e_{a_1} \bullet_{i_s}$
- 4. Sime. Y beaim eda,• ,• c•a_{→n}e ; , ,→e f ce.
- 6. A dd c $\operatorname{A}_{\operatorname{a}}$ $\operatorname{a}_{\operatorname{a}}$ $\operatorname{b}_{\operatorname{a}}$ $\operatorname{b}}$ $\operatorname{b}_{\operatorname{a}}$ $\operatorname{b}_{\operatorname{a}}$ $\operatorname{b}_{\operatorname{a}}$ $\operatorname{b}_{\operatorname{a}}$ $\operatorname{b}_{\operatorname{a}}$ $\operatorname{b}_{\operatorname{a}}$ b $\operatorname{b}}$ $\operatorname{b}_{\operatorname{c}}$ $\operatorname{b}_{\operatorname{c}}$ $\operatorname{b}_{\operatorname{c}}$ $\operatorname{b}}$ $\operatorname{b}_{\operatorname{c}}$ $\operatorname{b}}$ b
- 7. Tae_₄use. Haeaa fase, •a₊ada ₄acae , ∭as•es d, .



Market Yourself—You Have a Lot to Offer

A $\langle e f_i e c e e_{ad} a_{a} e e e_{ad} a_{a} e e e_{ad} a_{a} e e e_{ad} a_{a} e_{a} = e d_{a} e_{a} e_{a$

Lead with professional highlights. M , , e, e be , e be , zTe , ab , e f.• Ta ab , acc , acc , a, a, dab , e NOT , c d• d, fa, m, • bb e , , e, , a, e, e, .

Show some enthusiasm, $a_{a_{1}} d_{a_{2}} c_{a_{2}} e_{a_{2}} e_{e_{1}} e_{e_{1}} e_{e_{1}} e_{e_{2}} e_$

- Show what you can do for the company. Y _____ _, e e
 .e _____e, e e, _____f;, e e a ____ ca___ ca___
 .e e, e g, e ⊠ b d ___e.
- Show that you are a team player. I_{→4}e_i e e_i a_ie ee_i f
 e e e a a a, zl d d₃ · ... W · e_{→4} b e, a, zWe d d₃ · ... •

Put together a closing statement. W• e₄₀• e₄₀• e₄₀• e

c _∎___s ac e, _∎≡≡(_j e , _s,e____s•.E_ a ____• • d be•,≀ed.S_a_e_s•a, a____s•e⊠b.

Know What Employers Want

d ; 🔩 a 🛛 b 🔩 e; e , 🔩 e; e e; ु; ु de, e; ⊥🌉 e e, •e,•e; .j•e a ed ca_dda,e•a _ma_ f,•ec _mma_a_s, b.je \cdot a, a, e - ed, cce f \cdot e, f, - m, . T•ef 🔄 🙀], f; 💵 Na, 🛶 A ca, 🛶 fC eea 🛶 Tea 📠 🦂 Dec ____ be ____ Pananan, ; and as mander ; is as man Ve;ba c _mm__ca, ___ Ab _ b,a _ a _ ce _ f (. m, _ A ₄ ु ca Tec _____ ed e C 🚚 Je🍋 🧹 ce🛶 Ab _ _ c/ea.e/ed _ / ... e educe, Practor of the end of the

Tell me about your previous job experience.

Be ec c $a_{a}e_{i}$ f i acc $a_{i} \cdot \cdots \cdot a_{a} = a_{a}$ a_{a} a_{a} a_{a} a_{a} a_{a} • $a_{i_{3}} = a_{i_{3}}$ i f $a_{i_{3}} = a_{i_{3}}$ b $a_{i_{4}}$ de $a_{a}ee_{i_{4}} + e_{a_{i_{4}}} + e_{a_{i_{4}}}$

Why should we hire you?

 $\begin{array}{ccc} Ma_{\bullet} \mathbf{c} & \cdot & \bullet & \bullet \\ & & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & & \\ & & & \\ & & & & \\ & & & \\ & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & & & \\ & & &$

What are your salary requirements?

A_{→1} e; ₃, e e, _{→1}zW·a, ₃ e aa; ₄a_{→1}ef; , ₄?·Y · d·aea;a_{→1}e _{→1} mud baed _{→1} ; e; _{→2} b d e, a_{→1}d aa; e f ₃·e; ₁ad a, e _{→1} , mua; • ₃ →1.

Is there anything more you would like to know?

Ues. $\bullet_{i} = \bullet_{i} = \bullet_{i} = \bullet_{i} \bullet_{i}$

Behavioral or Situational Interviews

The a_{1} a_{2} a_{2} a_{3} a_{4} a_{5} a_{5} a_{4} a_{6} e_{7} e_{7}